

TELEACTEURS – PRISE DE RDV

Description de l'offre

Dans le cadre de notre développement, 2 postes de téléconseillers à temps complet à pourvoir. Votre mission est la prise de rendez-vous sur des contacts qualifiés et sur fichiers. Cette mission peut évoluer rapidement vers le poste de superviseur de l'ensemble de cette activité. Rattaché(e) au Directeur Commercial, vous serez principalement chargé(e) de la prise de RDV de qualité en ayant pour objectif la satisfaction client, la qualité de service et l'atteinte des objectifs fixés. Postes à pourvoir sur du long terme. Commercial(e) dans l'âme, vous êtes motivé(e) par le conseil par téléphone. Vous recherchez des challenges, avez le sens du service, la fibre commerciale et disposez d'une force de persuasion.

Expérience exigée en Prise de RDV auprès de particulier

Entreprise

Edilead est une plateforme de ciblage et de génération de contacts qualifiés. Edilead s'appuie sur des leviers web qui permettent de générer du volume et de la qualité. Edilead agit aujourd'hui dans plus de 30 secteurs d'activité. Nous commercialisons des contacts et RDV qualifiés dans divers secteurs d'activité.

M. Robine Thomas
137, AVENUE ANATOLE France 94600 CHOISY LE ROI
job@edilead.com
Tél. 0178908821

Détail de l'offre

Nombre de postes : 2
Lieu de travail : 94 - CHOISY LE ROI
Type de contrat : CDI
Date de début de contrat : dès que possible

Expérience exigée de 1 An(s)

Formation

- Niveau : Bac+2 ou équivalent Exigé
- Domaine : Commerce

Connaissances bureautiques Pack Office, Internet

Qualification : Employé qualifié
Salaire indicatif : Annuel de 25 000,00 à 40 000,00 euros sur 12 mois
Durée hebdomadaire de travail : 35h hebdomadaires
Déplacements : Jamais
Taille de l'entreprise : 1 à 2 salariés
Secteur d'activité : immobilier/web

Mode de contact

Par courrier électronique : job@edilead.com

100 € par rdv positionné sur lead chaud

120 € sur lead froid

Nous fournissons CRM + fichiers

11-14h 17-20h

Privilégier soir

de chez lui possible