

Enseignements	Coef.	Durée	Enseignant
UE 1 : ANIMER ET COMMUNIQUER	14	130 H	
● Anglais technique et commercial	6	50 H	Anne- Marie QUELLEC - <i>Professeur</i>
● Expression et communication	2	30 H	Pascal BIZOLON - <i>Chef d'entreprise</i>
● Méthodologie et conduite de projet	2	30 H	Françoise BERRANGER – <i>FBO Groupe MAUDETPROD</i>
● Nouvelles techniques managériales	2	20 H	Didier SADAUNE – <i>Maître de Conférences – CCI Rennes</i>
UE 2 : ENVIRONNEMENT DES ACTIVITES NAUTIQUES	9	90 H	
● Analyse des marchés du nautisme 1. Marché des sports de glisse nautique 2. Marché de la Plaisance 3. Marché du Motonautisme 4. Marché de la Voilerie 5. Marketing réseau	3	4 H 8 H 4 H 6 H 4 H	Alain CLEMENTI – <i>Chef d'entreprise HOLYWIND</i> Yann CARON - <i>BENETEAU</i> Pierre BIGO – <i>conseiller commercial AMB</i> Pascal ALLAIN – <i>chef d'entreprise DELTA SAILS</i> Dominique MOLLETTE – <i>Vice Président YCLB</i>
● Environnement économique de l'activité nautique	3	30 H	Gérald HARDUIN - <i>Professeur</i>
● Environnement juridique de l'activité nautique	3	30 H	Florence BEUVELET - <i>Professeur</i>
UE 3 : OUTILS DE GESTION ET PRODUCTION	8	80 H	
Organisation de la production et construction navale 1. Production navale 2. Matériaux composites	2	20 H 10 H	Olivier RASENDRASON - <i>Professeur</i> François HAREL – <i>Chef d'entreprise MULTICAT</i>
Contrôle de gestion	1	20 H	Thierry GUILOTTE - <i>Professeur</i>
Démarche qualité	1	20 H	Bruno MARTINAT – <i>Consultant MECA CONSEIL</i>
Outils de financement	2	10 H	Stéphane MEROUR – <i>Conseiller financier Marché des Professionnels CAISSE D'EPARGNE</i>
UE 4 : DEMARCHE MERCATIQUE	7	40 H	
● Merchandising nautique	3	20 H	Olivier KLEIN (8) - Bernard DE RAVIGNAN (12) – <i>AD Nantes</i>
● Mercatique stratégique	4	20 H	Gérald HARDUIN - <i>Professeur</i>
UE 5 : TECHNIQUES COMMERCIALES	12	120 H	
● Politique des achats	3	20 H	Pierre Guillaume BIGOT – <i>AMB (20 dont 8 avec Olivier KLEIN)</i>
● Négociation commerciale adaptée	3	60 H	Olivier KLEIN – <i>Maître de Conférences – Associé Administrateur FRANCO ANGLAISE ASSURANCES S.A.</i>
● Environnement juridique de la négociation	3	20 H	Florence BEUVELET - <i>enseignant</i>
● Exportation (développement et techniques)	3	20 H	Olivier MOREL – <i>Directeur commercial ROTEC</i>
UE 6 : PROJET TUTEUR	12	140 H	
UE 7 : VIE EN ENTREPRISE	18	35 SEM.	
Total	80	52 sem.	