

PRESENTATION D'UN DEVIS DANS LE CAS D'UN JARDIN DE PARTICULIER

45

Un devis est un document contractuel qui permet de fixer un prix de vente avec un client sur un chantier.

→Condition de vente et technique DQE

→Estimation

Nom de l'Entreprise

Date

Adresse de livraison

Nom du M. d'ouvrage

Statut

Adresse

DEVIS

Objet :

Montant HT Total : €
Montant TVA 19,6 : €
Montant total TTC : €

Désignation	Unité	Quantité	PU HT	THT
Plantation	arbre	15	454,37	6815,67
Désherbage	m ²	30	15,76	431,8

Délai de validité

Délai de réalisation

Condition de vente

Méthode :

- Par tache : calcul des DS
- **MO** → salaire moyen/équipe + Charges sociales
Heures payées non travaillées et heures impro
- **Four.** → coef de manipulation
- **Mat** → valeur de remplacement $CA = CH/N$
nombre d'heures d'utilisation

FG : DSE en € connu

Déduction du DS en %

FG et MN connus en %

Coef

$$FG = (CD + CI)/CD$$

$$DSE \times \text{coef FG} = \text{Coût de revient}$$

MN : Choix de l'entreprise

$$\text{Coef MN} = (MN + CR)/CR$$

$$\text{Coût de revient} \times \text{coef MN} = PV$$

PV total → PV