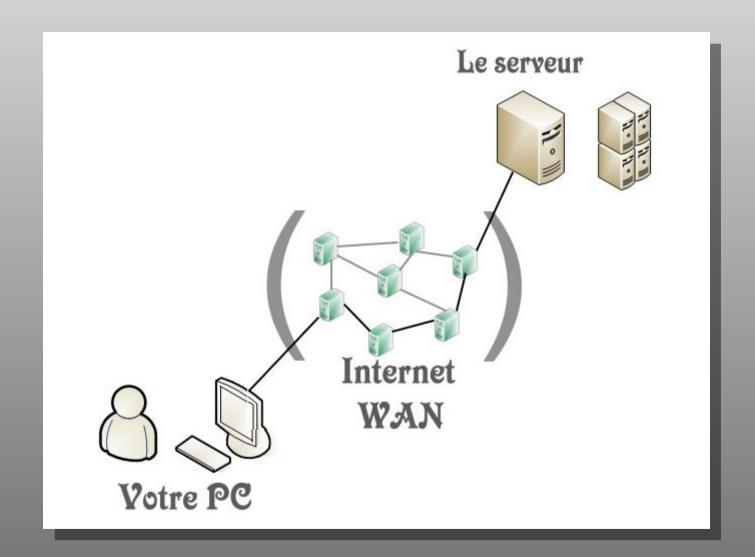
Une nouvelle étape dans l'ère Internet

Sommaire

- Définition du Web 2.0
 - Technique
 - Sociologique
- Les évolutions marketing
- Les changements éditoriaux
- Recommandation

Définition



Définition technique

- Code « propre » pour l'interopérabilité
- Code plus léger pour une navigation plus rapide et des instructions plus complexes coté serveur



Définition sociologique

- Le surf est mort, vive le surf!
 (Blogs, wiki, torrent ...)
- Apparition de réseaux sociaux ou d'influence sur la toile (Myspace, Youtube, Dailymotion)



Définition

 Le Web vit par son contenu, issu de ses internautes

(couverture Time Man of the year 2006)



Les évolutions marketing

 « Long tail » : marketing de niche, hyper-efficacité, hyperciblage.

(Ebay)

Aucune cible n'est oubliée

Les évolutions marketing

Internet n'est plus un média de masse.

Les évolutions marketing

Les stratégies média et RP doivent changer sur la toile

Les changements éditoriaux

• C'est l'internaute qui fait le contenu

(Myspace)

• C'est l'internaute qui fait la survie du média

(Youtube, blogs)

 L'interactivité est un facteur de feedback interactif et gratuit pour les marques





Les changements éditoriaux

Plus

- Sincère et parfois très pointu
- Créativité
- Contenu gratuit
- Confrontation, débat, partage



Les changements éditoriaux

Moins

- Incontrôlable
- Aucun texte de loi
- Peut se révéler très dangereux pour l'image

Étude lesos nov. 2006

• Quel est le pouvoir économique des Blogs en Europe ?

- 44% des Européens utilisent Internet, à la maison ou au travail (avec un pic de 52% en GB)
- 6 Internautes européens sur 10 ont entendu parler de blogs (9/10 en France et 5/10 en GB)
- au total ce sont donc 70 millions d'européens de 15 ans et plus qui ont entendu parler de blogs
- 1 Internaute sur 5 a déjà lu un blog (1/3 en France) et 3% ont leur propre blog (7% en France)
- 24% des européens (35% des Francais) font confiance aux blogs lorsqu'ils envisagent un achat
- ils font davantage confiance à un blog (24% de taux de confiance) qu'à la pub tv (17% de confiance)
- 37% des Internautes européens ont acheté en ligne... 1/3 n'ont pas concretisé un achat à cause de commentaires lus sur un blog
- à l'inverse 52% des Internautes européens sont plus enclins à acheter lorsqu'ils lisent un commentaire positif sur un blog .
- On dénombre plus de quatre millions d'internautes blogueurs en France et huit internautes sur dix sont des contributeurs (source : Médiamétrie)

Le blog

- Permet pour les marque de s'adresser à un groupe restreint d'individus avisés formant une audience hyper-qualifiée
- Blogueurs traités comme des journalistes
- Blogueurs ont conscience que cela peut nuire à leur image

Le Web est une plateforme à double tranchant

Recommendation

- Le Web a changé, les marques ne peuvent plus communiquer comme avant.
- Le simple bandeau publicitaire, le site informatif ne suffisent souvent plus .

meconnanciation

- Buzz:
 - Éviter les sujets dangereux
 - Format « gérable »
- Modérer rapidement les blogs
- Créer de l'actualité
- Ne pas négliger les outils de communication virale (118 218)

Recommendation

Information:

- Utiliser les dernières technologies (RSS notamment)
- Un site officiel n'est pas toujours totalement efficace
- Être neutre sous peine de « retour de bâton »

Pour les site techniques et informatifs, pas de travail sur l'image

Recommendation

Publicité

- Le ciblage doit être hyperprécis
- Le message doit être assez
 opérationnel pour être
 identifiable comme publicité (la
 publicité déguisée compromet
 dangereusement un produit:
 réseau très important)

(IMDB: «shills»)



Recommandation

- Achat de mots-clés
 - Expertise indispensable: payer cher n'est parfois pas aussi efficace qu'un bon référencement
 - Google et Yahoo rémunèrent au taux par clic
 - Les prix sont fixés au cour d'enchères

Flacement produit sur blogs

- Ne pas traiter les bloggeurs comme des journalistes mais comme des personnalités:
 - Invitation à des événements
 - Test de matériel en avant-première

Appliquer les principes du lobbying