

Collectif non syndiqués - syndiqués

# Tenez vous prêts !

Quelques news de la Tente : Les températures descendent mais pas les soutiens. Les collègues se relaient au fil des prises de service pour venir chercher l'information et la diffuser ensuite. De l'extérieur, le flot grossit de manière impressionnante. Hier après-midi : le CHU Rangueil et Purpan, éducateurs de l'ASEI, étudiants du Mirail. Sans compter l'Interpro CGT et celle de Sud.

L'huissier(e) est passée. Dame particulièrement désagréable et hautaine mais qui fait scrupuleusement son joli métier. Donc, nous attendons tranquillement les suites de la procédure. Alors que nous avions réussi à filouter pour récupérer de l'électricité, hier elle a été coupée à nouveau, mais définitivement cette fois-ci. Soirées intimistes à la lueur des bougies ...

Nous allons voir le Directeur de l'ARS pour lui demander une enveloppe supplémentaire qui soutienne l'octroi des avancées obtenues aux cours des négociations avec la Direction de Marchant, nous nous sommes heurtés à un Mur. Nous sommes bien dans une logique de grande distribution (Chastel vient de chez Carrefour): Le Directeur de l'ARS donne au Directeur de l'Hôpital Marchant un stock de robots blancs multitâches et un stock de lits. A ce dernier d'approvisionner les différents rayons comme il l'entend avec l'existant, pour faire fonctionner l'entreprise. Il n'y aura pas de stock supplémentaire puisque le propre de ce type de gestion est le flux tendu. Si le Directeur de Charmant n'est pas capable de gérer sa boutique, on lui trouvera un remplaçant !

Il n'y aura d'autant moins de stock supplémentaire, que l'usine Charmant, compte dans ses rayons, des produits « inadéquats », espèce très spécifique d'invendus invendables, qui, par ailleurs coûtent cher à la grande entreprise Santé. Au Directeur de se débrouiller pour trouver des filières où les fourguer aux usines de retraitement du médicaux-social pour tenter de recycler à moindre coût ces invendus et les rendre enfin produits « efficaces » ...

Pour que nous ne mourions pas idiots et surtout parce que le Directeur de l'ARS n'a pas réussi à nous expliquer quels étaient ces critères d'efficacité, nous avons planché ! Et qu'on se le dise, nos sources sont officielles, donc très sérieuses : Général Statistical Office (GSO).

Saviez vous qu'au Vietnam, six millions de tonnes de légumes sont consommés chaque année, ce qui les place juste derrière le riz. Et saviez-vous que la consommation de légumes feuilles (liseron d'eau, moutarde, laitue, amarante, moutarde de Ceylan, etc ...) n'a cessé d'augmenter.

Les légumes sont des produits très périssables, à l'exception de ceux qui sont utilisés pour leurs racines (bulbes et tubercules). En zone tropicale, les températures élevées augmentent encore la périssabilité des légumes en accélérant les processus de croissance et l'évolution post-récolte (moins de deux jours à l'air libre). Qui plus est, la production de légumes est saisonnière, avec de fortes variations au sein même de la saison, d'où de très fortes variations de prix.

La saisonnalité et périssabilité sont donc à prendre en compte dans les transactions car elles peuvent réduire la marge de négociation des producteurs.

Vous êtes maintenant convaincus qu'avant de se lancer dans la production ou distribution de légumes, il est essentiel de les hiérarchiser selon la difficulté à les planter, les faire pousser, les fournir sur le marché de manière plus ou moins régulière et les conserver. L'efficacité, c'est ça ! C'est « Maximiser les résultats par rapport aux ressources allouées dans le processus ».

Maintenant, à vous de jouer. Remplacez « légumes » par « patients » et/ou « soins » et vous serez en capacité de comprendre où veut nous emmener l'ARS ! A Vos stylos! Les meilleurs gagneront une visite à l'ARS pour porter leurs devoirs !!!

<http://marchantlatente.canalblog.com>