T.D. 2



**L’activité économique de la France à travers les**

**Comptes des secteurs institutionnels.**

**Les comptes des sociétés non-financières.**

# Voici, dans le désordre, les différentes rubriques concernant les comptes des sociétés non-financières en 2010 (les chiffres de 2009 sont fournis à titre de comparaison). Vous déterminerez la nature de chaque somme (vous l’inscrirez en Emploi ou en Ressource) et le compte dans lequel elle doit être enregistrée (voir page suivante pour la numérotation des comptes) :

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Sociétés non financières** | **An. 2009** | **An. 2010** | **Emplois** | **Ressources** | **Compte** |
| Acquisitions nettes d'actifs non produits | -1,6 | 0,8 | **0,8** |  | **6** |
| Autres revenus de la propriété perçus | 3,1 | 14,6 |  | **14,6** | **3** |
| Autres revenus de la propriété versés | 2,7 | 9,0 | **9,0** |  | **3** |
| Consommation intermédiaire | 1 358,5 | 1 435,1 | **1 435,1** |  | **1** |
| Cotisations sociales employeurs versées | 153,1 | 156,4 | **156,4** |  | **2** |
| Cotisations sociales perçues | 11,0 | 11,6 |  | **11,6** | **4** |
| Formation brute de capital fixe | 176,4 | 181,8 | **181,8** |  | **6** |
| Impôts courants sur le revenu et le patrimoine | 17,5 | 26,4 | **26,4** |  | **4** |
| Impôts sur la production et les importations | 56,0 | 49,0 | **49,0** |  | **2** |
| Indemnités d'assurance dommage | 4,8 | 4,8 |  | **4,8** | **4** |
| Intérêts perçus | 64,1 | 53,7 |  | **53,7** | **3** |
| Intérêts versés | 89,0 | 74,0 | **74,0** |  | **3** |
| Prestations sociales en espèces versées | 10,7 | 11,4 | **11,4** |  | **4** |
| Primes nettes d'assurance dommage | 8,9 | 9,0 | **9,0** |  | **4** |
| Production | 2 311,9 | 2 408,1 |  | **2 408,1** | **1** |
| Revenus distribués des sociétés perçus | 162,9 | 150,0 |  | **150,0** | **3** |
| Revenus distribués des sociétés versés | 247,9 | 234,8 | **234,8** |  | **3** |
| Salaires et traitements versés | 483,2 | 493,2 | **493,2** |  | **2** |
| Subventions d'exploitation | 17,6 | 19,2 | **-19,2** |  | **2** |
| Transferts courants divers perçus | 7,1 | 6,5 |  | **6,5** | **4** |
| Transferts courants divers versés | 26,5 | 27,2 | **27,2** |  | **4** |
| Transferts en capital à payer | 2,1 | 1,7 |  | **-1,7** | **6** |
| Transferts en capital à recevoir | 16,6 | 15,9 |  | **15,9** | **6** |
| Variations des stocks | -13,0 | 0,1 | **0,1** |  | **6** |

Sommes en milliards d’euros – Source INSEE, Comptes nationaux 2009 et 2010 - Base 2005.

**Remarques sur les comptes des SNF :**

* Les subventions d’exploitation sont inscrites en emplois, affectées du signe -.
* Les transferts en capital à payer sont inscrits en ressources, affectés du signe -.

**Les comptes des sociétés non-financières.**

**2010**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Emplois | | Ressources | |
| Compte de production (N°1) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellé*** | ***Sommes*** |
| Consommation intermédiaire | **1 435,1** | Production | **2 408,1** |
| **Valeur Ajoutée Brute** | **973,0** |  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Compte d’exploitation (N°2) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellé*** | ***Sommes*** |
| Salaires et traitements versés | **493,2** | **Valeur Ajoutée Brute** | **973,0** |
| Cotisations sociales employeurs versées | **156,4** |  |  |
| Impôts sur la production et les importations | **49,0** |  |  |
| Subventions d'exploitation | **-19,2** |  |  |
| **Excédent Brut d’Exploitation** | **293,6** |  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Compte d’affectation des revenus primaires (N°3) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellé*** | ***Sommes*** |
|  |  | **Excédent Brut d’Exploitation** | **293,6** |
| Intérêts versés | **74,0** | Intérêts perçus | **53,7** |
| Revenus distribués des sociétés versés | **234,8** | Revenus distribués des sociétés perçus | **150,0** |
| Autres revenus de la propriété versés | **9,0** | Autres revenus de la propriété perçus | **14,6** |
| **Solde Brut des Revenus Primaires** | **194,1** |  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Compte de distribution secondaire du revenu (N°4) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellé*** | ***Sommes*** |
| Impôts courants sur le revenu et le patrimoine | **26,4** | **Solde Brut des Revenus Primaires** | **194,1** |
| Primes nettes d'assurance dommage | **9,0** | Indemnités d'assurance dommage | **4,8** |
| Prestations sociales en espèces versées | **11,4** | Cotisations sociales perçues | **11,6** |
| Transferts courants divers versés | **27,2** | Transferts courants divers perçus | **6,5** |
| **Revenu Disponible Brut** | **143,0** |  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Compte d’utilisation du revenu (N°5) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellé*** | ***Sommes*** |
| Consommation finale | 0,0 | **Revenu Disponible Brut** | **143,0** |
| **Epargne Brute** | **143,0** |  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Compte de capital (N°6) | | | |
| ***Libellé*** | ***Sommes*** | ***Libellés*** | ***Sommes*** |
|  |  | **Epargne Brute** | **143,0** |
| Formation brute de capital fixe | **181,8** | Transferts en capital à recevoir | **15,9** |
| Variations des stocks | **0,1** | Transferts en capital à payer | **-1,7** |
| Acquisitions nettes d'actifs non produits | **0,8** |  |  |
| **Capacité ou Besoin en financement** | **-25,5** |  |  |

Source : Comptes nationaux - Base 2005, Insee

1. **Après les avoir définis avec précision, calculez les ratios significatifs de l’activité des sociétés non-financières en 2010, et complétez le tableau ci-dessous :**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| ***Ratios (%)*** | ***2000*** | ***2001*** | ***2002*** | ***2003*** | ***2004*** | ***2005*** | ***2006*** | ***2007*** | ***2008*** | ***2009*** | ***2010*** |
| *PIB (en Mrds d’euros courants)* | *1440* | *1496* | *1543* | *1588* | *1656* | *1718* | *1798* | *1887* | *1933* | *1889* | **1933** |
| VAB / PIB | 50,1 | 50,2 | 50,2 | 50,6 | 50,7 | 50,8 | 50,7 | 51,2 | 51,5 | 50,5 | **50,3** |
| VAB / Production totale | 39,7 | 39,7 | 40,4 | 41,1 | 40,8 | 40,4 | 39,8 | 39,8 | 39,7 | 41,2 | **40,4** |
| **Partage de la Valeur Ajoutée Brute** | | | | | | | | | | | |
| Rémunérations des salariés / VAB | 65,1 | 65,3 | 66,0 | 65,9 | 65,5 | 65,3 | 65,6 | 64,6 | 64,9 | 66,7 | **66,8** |
| Impôts sur la production nets /VAB | 4,2 | 3,9 | 3,9 | 3,7 | 3,9 | 4,2 | 3,6 | 3,7 | 3,6 | 4,0 | **3,1** |
| Taux de marge (EBE / VAB) | 30,7 | 30,8 | 30,1 | 30,4 | 30,6 | 30,5 | 30,8 | 31,7 | 31,5 | 29,2 | **30,2** |
| **Partage de l’EBE : Formation du Solde Brut des Revenus Primaires** | | | | | | | | | | | |
| Intérêts versés / VAB | 9,5 | 10,2 | 9,9 | 9,1 | 8,4 | 8,2 | 9,1 | 10,4 | 11,7 | 9,3 | **7,6** |
| Dividendes & autres versés / VAB | 14,6 | 14,5 | 16,6 | 17,7 | 19,7 | 21,0 | 22,9 | 23,8 | 24,9 | 26,0 | **24,1** |
| Revenus de la propriété et de l’entreprise perçus / Σ des revenus primaires perçus | 36,3 | 38,3 | 36,9 | 37,1 | 38,6 | 41,0 | 44,1 | 46,1 | 45,6 | 45,2 | **42,6** |
| Solde brut des revenus primaires / VAB | 23,5 | 24,2 | 21,6 | 21,5 | 21,0 | 20,9 | 22,1 | 23,4 | 21,2 | 22,0 | **19,9** |
| **Partage de l’EBE : Formation du Revenu Disponible Brut** | | | | | | | | | | | |
| Impôts sur le revenu / VAB | 4,0 | 4,5 | 3,7 | 3,2 | 3,3 | 3,7 | 4,6 | 4,5 | 4,6 | 1,8 | **2,7** |
| Taux d’épargne (Epargne brute / VAB) | 17,1 | 17,4 | 15,7 | 16,2 | 15,4 | 15,0 | 15,2 | 16,5 | 14,0 | 13,5 | **14,7** |
| **Utilisation de l’épargne Brute** | | | | | | | | | | | |
| Taux d’investissement (FBCF / VAB) | 18,9 | 19,0 | 18,0 | 17,5 | 17,7 | 18,1 | 18,7 | 19,7 | 20,2 | 18,5 | **18,7** |
| Taux d’autofinancement (Epargne brute / FBCF | 90,6 | 91,6 | 87,3 | 92,9 | 87,4 | 82,8 | 81,6 | 83,8 | 69,3 | 72,9 | **78,7** |
| Capacité ou besoin en financement (Mrds d’euros) | *-18,1* | *-10,1* | *-11,6* | *-10,9* | *-13,1* | *-34,2* | *-39,0* | *-37,7* | *-58,0* | *-18,7* | ***-25,4*** |

1. **Commentez la signification et l’évolution de ces ratios depuis 2000 (graphiques d’évolution de chacun de ces ratios réalisés sous EXCEL fournis en annexes).**

**Remarques sur le calcul des ratios** :

* Les rémunérations globales des salariés comprennent les salaires et traitements bruts et les cotisations sociales employeurs : la somme représente le coût global du travail pour les SNF.
* Les impôts nets sur la production et les importations se calculent subventions d’exploitation déduites.
* Les revenus de la propriété et de l’entreprise perçus comprennent les intérêts, revenus distribués des sociétés et autres revenus de la propriété perçus par les SNF. Le total des ressources en revenus primaires perçus comprend l’ensemble de ces revenus auxquels s’ajoute l’excédent brut d’exploitation.
* ***Les ratios ont tous été correctement arrondis à la première décimale.***

# Évolutions des indicateurs des SNF de 2000 à 2010

Pour Rappel :

Commentaire :

Sur l’ensemble de la période étudiée (2000-2010), ***la valeur ajoutée des SNF représente plus de 50% du PIB de la France*** : c’est dire l’importance de ce secteur des SNF pour l’économie française. Cette part a tendance à s’accroître car le champ des SNF s’élargit sous l’effet de la concentration croissante des unités de production, et de l’évolution concommittante du statut juridique d’un certain nombre d’entreprises individuelles vers le statut de société.

La récession de 2009 s’est accompagnée d’une baisse sensible de cette part dans le PIB, l’activité des SNF en subissant plus fortement les effets que les autres secteurs. Leur activité revient fin 2010 à un niveau proche de celui observé en 2002, et leur part dans le PIB total de la France atteint avec 50,3% un niveau parmi les plus bas de la décennie 2000.

***Le taux de valeur ajoutée*** des SNF évolue essentiellement en fonction des variations des coûts des consommations intermédiaires :

A partir de 2004 et jusqu’en 2008, la baisse de ce ratio est d’abord liée à la ***hausse des prix du pétrole brut*** et des matières premières[[1]](#footnote-2) sur les marchés internationaux, qui pèse lourd dans le prix des consommations intermédiaires[[2]](#footnote-3).

Cette évolution résulte de la conjonction de plusieurs facteurs ; les deux premiers sont structurels, les suivants d’ordre plutôt conjoncturel :

* ***L’augmentation du prix d’extraction d’une unité supplémentaire de pétrole***, passé de 15$ en 2000 à 30$ en 2008 : en effet, pour approvisionner une demande plus forte, il faut mettre en service des gisements plus coûteux à exploiter, exploitation que la hausse des prix rend plus rentable.
* ***L’existence d’une « rente de rareté »*** liée à l’épuisement prévisible des ressources, rente destinée à encourager les producteurs à mettre leur pétrole sur le marché plutôt que d’en retarder l’extraction.
* ***Une mauvaise anticipation de la croissance mondiale*** par les producteurs de pétrole, qui a entraîné une insuffisance de l’offre face à la demande, en particulier des pays émergents, et en conséquence une hausse des prix.
* Au plus fort de la ***crise financière*** de 2007-2008, on a assisté à une envolée des cours des matières premières, due au comportement des spéculateurs : devant l’effondrement des valeurs liées à l’immobilier, ils se sont retournés vers les marchés des matières premières, où les espérances de gains étaient plus fortes, ce qui en a encore accentué la hausse des prix.
* Par ailleurs, la ***dépréciation du dollar par rapport à l’euro*** a incité des producteurs de matières premières à réduire leur offre pour augmenter leurs prix, afin de maintenir leur pouvoir d’achat en dollar.
* Cette dépréciation du dollar a accru la demande en matières premières des pays dont la monnaie prenait de la valeur par rapport au dollar (la facture pétrolière pesant alors moins lourd), et simultanément celle des pays comme la Chine qui maintient de fait un taux de change fixe de sa monnaie avec le dollar : la dépréciation de ce dernier favorise ses exportations, renforce son activité et en conséquence sa demande d’énergie.

A partir d’août 2008, la crise économique a induit une baisse de la demande anticipée qui a amorcé la chute les prix que l’on a observé par la suite. Le prix du baril de pétrole chute fortement, pour augmenter de nouveau par la suite lorsque la demande des pays émergents, puis celle des pays occidentaux, se redressent.

Cependant, ***la forte contraction de l’activité observée en 2009 (année de récession), a amené les entreprises à revoir les prix des biens intermédiaires à la baisse, alors même que les coûts salariaux mettent plus de temps à s’ajuster : en*** conséquence, le taux de valeur ajoutée remonte mécaniquement pour atteindre 41,2% en 2009, et reste à un niveau relativement élevé pour la décennie en 2010 : 40,4%.

La superposition des graphiques représentant ***le taux de marge et le poids des rémunérations salariales dans la valeur ajoutée des SNF*** montre la parfaite symétrie de l’évolution de ces deux ratios. Quand l’un augmente, l’autre baisse et réciproquement.

*En période d’accélération de la croissance*, le dynamisme de la demande entraîne un accroissement de la production des entreprises, en même temps qu’ une tendance à la hausse des prix de vente de cette production : les coûts salariaux ne s’ajustant qu’avec retard (les entreprises ne procèdent pas immédiatement à des embauches, attendant que la croissance de la demande se confirme à moyen terme, et ne font bénéficier les salariés des « fruits de la croissance » qu’avec un décalage souvent supérieur à un an), le taux de marge des entreprises s’élève mécaniquement, le poids des rémunérations dans la valeur ajoutée diminue (période 2004-2007).

*En cas de ralentissement de la croissance* au contraire, les entreprises ajustent rapidement leur production à la baisse, et la faiblesse de la demande tend à faire baisser les prix de vente. Les entreprises mettent cependant plus de temps à ajuster leurs effectifs et leurs coûts salariaux. Cela provoque une baisse mécanique du taux de marge des SNF, en même temps qu’une augmentation du poids des rémunérations dans la valeur ajoutée (période 2008-2009).

Sur la période 2000-2010, on observe une baisse tendancielle du ***taux d’épargne*** : alors que la ***part des intérêts sur emprunts*** est restée relativement stable sur l’ensemble de la période (15,6%), c’est la forte augmentation de la ***part des dividendes et autres revenus des sociétés distribués*** qui en est la cause, qui est passée en l’espace de 10 ans de 14,6 à 26% de la valeur ajoutée (+11,4 points).

On observe dans le même temps que les sociétés dégagent une part de plus en plus importante de leurs revenus primaires non pas du fait de leur activité principale (Excédent brut d’exploitation) mais en opérant des placements financiers : en 2000, si la ***part des revenus financiers dans le revenu primaire*** des sociétés était déjà de 36,3%, elle atteint 46,1% en 2007, et reste à un niveau élevé (plus de 42%) les années suivantes, malgré la crise financière.

Le ***taux d’investissement*** suit fidèlement les fluctuations de la croissance du PIB, avec un léger décalage sur les événements géo-politiques ou économiques qui les ont provoqués : à un ralentissement de la croissance (ou a fortiori à une récession) correspond une baisse du taux d’investissement (Période 2001-2003 et en 2009), à une reprise ou une accélération de la croissance répond une augmentation du taux d’investissement (période 2004-2008). Ce taux a connu son plus bas niveau en 2003 (17,5%) et son plus haut niveau en 2008 (20,2%).

Cependant, l’écart se creuse sur l’ensemble de la période entre le taux d’investissement et le taux d’épargne : en conséquence, le ***taux d’autofinancement*** se dégrade fortement de 2003 (92,9%) à 2008 (69,3%). Il se reresse par la suite mais à un niveau encore relativement faible (72,9% en 2009 du fait de la forte baisse des investissements, et 78,7% en 2010).

Les ***impôts sur la production*** ont tendance à baisser : d’une part parce lorsque la croissance se ralentit, les rentrées fiscales diminuent mécaniquement ; d’autre part parce que le gouvernement agit par ce biais inciter les entreprises à investir et à embaucher (ou à ne pas licencier).

Les ***impôts sur les bénéfices des sociétés*** suivent eux aussi très fidèlement les fluctuations de la croissance, qui se répercutent directement sur les bénéfices réalisés : la courbe représentant la part de ces impôts dans la valeur ajoutée reproduit celle du taux de croissance du PIB, ou encore celle de leur taux de marge. Ce ratio a connu des fluctuations importantes : de 4,6% en 2006 et 2008 à 1,8% en 2009.

**Le Tableau Economique d’ensemble (TEE)**

Ce tableau récapitule l’ensemble de l’activité économique de la France pendant une année.

Il présente sur un document unique l’ensemble des comptes des secteurs institutionnels. Il est scindé en deux parties construites de manière identique : une partie « Emplois » et une partie « Ressources ».

Chaque partie comprend 5 colonnes présentant les comptes de chaque secteur institutionnel résident (SNF, SF, APU, Ménages, ISBLSM) , auxquelles s’ajoutent :

* Une colonne « Economie Nationale » agrégeant les comptes de ces 5 secteurs
* Une colonne pour le Reste du Monde
* Une colonne à part pour la comptabilisation des impôts nets de subventions sur les produits.
* Une colonne Biens et services, destinée à assurer l’équilibre Emplois-Ressources de chacune des lignes du tableau : il s’agit d’un secteur fictif, le « Marché des biens et services », dont la fonction est d’acquérir (emploi pour ce secteur) la production de chacun des secteurs ainsi que les biens et services importés et de les revendre (ressource pour ce secteur) aux différents secteurs en fonction de leurs utilisations : consommations intermédiaires, consommation finale, formation brute de capital ou exportations.
* Une colonne « Total » où l’on constate effectivement cet équilibre pour chaque ligne.

Les lignes du tableau respectent la structure des comptes des secteurs institutionnels, et présentent successivement le compte de production, le compte d’exploitation, le compte d’affectation des revenus primaires, le compte de distribution secondaire du revenu, le compte d’utilisation du revenu et le compte de capital, ainsi que leur solde respectif, en ce qui concerne les opérations sur biens et services et les opérations de répartition ; ces comptes sont suivis du compte financier et des comptes de patrimoine des secteurs (que nous n’examinerons pas).

Les soldes de chaque compte sont présentés « bruts » et « nets », c’est-à-dire consommation de capital fixe déduite.

**Ce qu’il faut savoir sur les comptes des secteurs institutionnels.**

Les comptes des secteurs institutionnels permettent de récapituler l’activité de chaque secteur sur une année, par l'intermédiaire d'un ensemble de comptes : ils enregistrent, dans 6 comptes articulés entre eux par l’intermédiaire de leur solde, les opérations sur biens et services et les opérations de répartition ; s’y ajoutent un compte spécifique pour les opérations financières et des comptes de patrimoine (que nous n’examinerons pas).

Les 6 comptes d’opérations courantes (biens et services et répartition) présentent en partie droite les ressources, en partie gauche les emplois. ***Le solde*** de chaque compte est obtenu par la différence entre les ressources et les emplois (Ressources – Emplois), il ***est toujours inscrit en Emplois***, quelque soit son signe (négatif ou positif).

**Premier compte : le compte de production.**

Il indique comment s’est formée la valeur ajoutée du secteur : celle-ci est égale à la production totale effective du secteur, calculée aux prix de base (c’est-à-dire aux prix « sortie usine » facturé par le fournisseur, hors taxes), diminuée de la valeur – hors taxes – des consommations intermédiaires.

La **valeur ajoutée brute**[[3]](#footnote-4) est le solde de ce compte. Sa structure est identique pour tous les secteurs :

|  |  |
| --- | --- |
| Emplois | Ressources |
| Compte de production | |
| Consommations intermédiaires | Production effective totale |
| Solde : Valeur Ajoutée Brute (VAB) |  |

**Deuxième compte : Le compte d'exploitation**.

Il retrace la première étape de la répartition primaire des revenus : la valeur ajoutée dégagée (solde du compte de production du secteur) est répartie dans un premier temps entre les participants directs à la production :

* **Les salariés**: la ***rémunération globale des salariés*** comprend les salaires et traitements bruts et les cotisations sociales à la charge des employeurs
* **L’Etat et les collectivités territoriales** : ils perçoivent les ***impôts liés à la production***, contrepartie des services et des infrastructures qu’ils mettent à la disposition des entreprises et des producteurs. Ces impôts comprennent, pour l’essentiel, la taxe professionnelle, la taxe d’apprentissage, la taxe sur les salaires, la participation des employeurs au financement de la formation professionnelle continue, etc. En sont déduites les ***subventions d’exploitation*** versées par les APU aux producteurs.

Les impôts sur les produits (TVA, Taxe intérieure sur les produits pétroliers, taxes sur les alcools et les produits du tabac, droits de douane) et les subventions sur les produits sont comptabilisés de manière globale et à part dans les comptes de production et d’exploitation.

* La part de la valeur ajoutée qui reste au secteur, une fois les rémunérations salariales et les impôts liés à la production versés, constitue le solde de ce compte : **l’excédent brut d’exploitation**. Pour les entreprises individuelles, ce solde est appelé « ***revenu mixte***» ; ce terme se justifie par le fait que ce solde incorpore aussi la rémunération du travail de l'entrepreneur individuel.

La structure de ce compte est identique pour tous les secteurs.

|  |  |
| --- | --- |
| Compte d’exploitation | |
| Rémunérations des salariés | Valeur Ajoutée Brute |
| Impôts sur la production |  |
| - Subventions d’exploitation |  |
| Solde : Excédent Brut d’Exploitation |  |

**Troisième compte : Le compte d’affectation du revenu primaire.**

A l’excédent Brut d’exploitation du secteur s’ajoute ***en ressources***, dans une deuxième étape, l’ensemble des revenus primaires perçus par le secteur dans l’étape précédente : les rémunérations salariales pour les ménages, les impôts liés à la production et les impôts sur les produits pour les APU (déduction faite des subventions d’exploitation ou sur les produits versées).

Chaque secteur perçoit par ailleurs des ***revenus de la propriété***, soit essentiellement :

* Des intérêts sur les prêts accordés à d’autres secteurs, ou sur les dépôts et placements effectués par les agents du secteur ;
* Des dividendes et autres revenus distribués des sociétés, perçus par les actionnaires et propriétaires des sociétés (qui peuvent être des ménages, des APU ou d’autres sociétés).

Ces ressources sont consacrées (***en emplois***) à la rémunération des apporteurs de capitaux du secteur, également sous forme de revenus de la propriété, versés aux autres secteurs, soit essentiellement :

* Des intérêts sur les emprunts contractés par le secteur, et, pour les institutions de crédit, sur les dépôts et placements effectués par leurs clients ;
* Des dividendes et autres revenus distribués par les sociétés à leurs actionnaires et propriétaires.

Le solde de ce compte est nommé « **solde brut des revenus primaires** ».

|  |  |
| --- | --- |
| Compte d’affectation des revenus primaires | |
|  | Excédent Brut d’Exploitation |
|  | Autres revenus primaires perçus |
| Revenus de la propriété versés : | Revenus de la propriété perçus : |
| Intérêts versés | Intérêts perçus |
| Revenus distribués des sociétés versés | Revenus distribués des sociétés perçus |
| Autres revenus de la propriété versés | Autres revenus de la propriété perçus |
| Solde : Solde Brut des Revenus Primaires (SBRP) |  |

**Quatrième compte : Le compte de distribution secondaire du revenu.**

Il permet de bien distinguer la formation des revenus primaires (répartition primaire, enregistrée en compte d’exploitation et compte d’affectation des revenus primaires) de la répartition secondaire ou redistribution.

Les opérations de distribution secondaire du revenu concernent essentiellement :

* Le versement par les agents économiques aux APU des ***impôts courants sur le revenu et le patrimoine*** (emplois pour tous les secteurs, sauf pour les APU pour lesquelles ils constituent une ressource). Il s’agit de transferts sans contrepartie directe.
* Le versement par les ménages (emplois) des ***cotisations sociales*** à la charge des salariés et des employeurs. Pour des raisons de logique comptable, on considère que les ménages perçoivent l’intégralité des rémunérations salariales, cotisations comprises, et qu’ils reversent l’ensemble de ces cotisations aux APU, et, très marginalement, aux sociétés qui gèrent leur propre régime de sécurité sociale. Ces cotisations constituent donc une ressource pour les APU et ces sociétés.

En contrepartie, ces dernières versent aux ménages les ***prestations sociales*** qui leur sont dues : ces prestations sont donc inscrites en emplois pour les APU et ces sociétés, et en ressources pour les ménages.

* Le versement (emploi) par tous les secteurs des ***primes d’assurances-dommages***, qui permettent aux agents économiques de s’assurer contre un certain nombre de risques. Ces primes constituent donc une ressource pour les entreprises d’assurances.

En contrepartie, celles-ci versent des ***indemnités d’assurances-dommages*** aux agents de tous secteurs qui ont subi des dommages pour lesquels ils étaient assurés. Ces indemnités sont donc inscrites en emplois du compte des Sociétés financières, et en ressources des autres secteurs.

Le solde du compte de distribution secondaire du revenu est le **Revenu Disponible Brut**, le revenu de chaque secteur après redistribution.

|  |  |
| --- | --- |
| Compte de distribution secondaire du revenu | |
|  | Solde brut des Revenus primaires (SBRP) |
| Impôts sur le revenu et le patrimoine (Ts Secteurs) | Impôts sur le revenu et le patrimoine (APU) |
| Primes d’assurances dommages (Ts Secteurs) | Primes d’assurances dommages (Soc. D’Assur.) |
| Indemnités d’assurances dommages (Soc. D’Assur.) | Indemnités d’assurances dommages (Ts Secteurs) |
| Prestations sociales (régimes d’Ent. et APU) | Prestations sociales (Ménages) |
| Cotisations sociales (Ménages) | Cotisations sociales (régimes d’entr. et APU) |
| Autres transferts courants versés | Autres transferts courants perçus |
| Solde : Revenu Disponible Brut (RDB) |  |

Comme on peut le constater, le compte d’affectation du revenu primaire et le compte de distribution secondaire du revenu peuvent différer selon le secteur.

**Cinquième compte : Le compte d’utilisation du revenu.**

Il ne concerne que trois secteurs : les ménages, les APU et les ISBLSM qui effectuent des dépenses de consommation finale.

Ce compte présente, en ressources, le revenu disponible brut du secteur, et en emplois, les dépenses de consommation finale du secteur.

Son solde constitue **l’Epargne brute** du secteur. Pour les Sociétés financières et non financières, l’épargne brute est égale au Revenu Disponible Brut, puisque ces deux secteurs n’ont pas de dépenses de consommation finale.[[4]](#footnote-5)

|  |  |
| --- | --- |
| Compte d’utilisation du revenu | |
| Consommation finale | Revenu Disponible Brut |
| Solde : Epargne Brute |  |

**Sixième compte : le compte de capital (ou compte d’acquisition d’actifs non financiers).**

Il indique, en emplois, à quoi le secteur a consacré son épargne brute, à laquelle s’ajoutent, en ressources, les transferts en capital :

* La formation Brute de capital fixe en est l’emploi le plus important en valeur.
* On enregistre de plus en emplois les variations de stocks du secteur, ainsi que les Acquisitions nettes des cessions d’objets de valeur (Ménages), et les Acquisition nettes des cessions d’actifs non financiers non produits (tous secteurs)

Le solde de ce compte est :

* Soit négatif, et dans ce cas, le secteur présente un **besoin en financement**, dû à l’excès de ses emplois sur ses ressources. Le secteur aura dû emprunter à d’autres secteurs pour réaliser l’ensemble de ses opérations.
* Soit positif, et dans ce cas, le secteur présente une **capacité de financement** : ses ressources ont excédé ses emplois, et le secteur aura pu prêter aux secteurs présentant un besoin en financement.

|  |  |
| --- | --- |
| Compte de capital | |
| Formation Brute de Capital Fixe | Epargne Brute |
| Variations de stocks | Transferts en capital reçus |
| Acq. nettes d’actifs non fin. non prod. | - Transferts en capital versés |
| Acq. Nettes d’objets de valeur |  |
| Solde : Capacité ou Besoin en financement |  |

1. Le prix du pétrole a en effet connu une hausse tendancielle entre 2002 et 2007, et de très fortes fluctuations au cours de l’année 2008 : de 30$ en 2002, il est passé à 100$ début 2008, à 133$ en juillet, pour retomber à 40$ en décembre, puis à 75$ en moyenne en 2009. [↑](#footnote-ref-2)
2. On a observé une hausse importante des prix des matières premières industrielles et des produits de la sidérurgie, dont la forte demande a été essentiellement liée à la croissance des pays émergents. Fait nouveau, la hausse des prix des matières premières agricoles a été aussi inattendue que spectaculaire, soutenue par l’accélération de la demande des pays émergents dans un contexte d’offre moins dynamique (conditions climatiques, éviction des cultures destinées à l’alimentation au profit des biocarburants…). Hausse qui a été à l’origine de ce que l’on a appelé les « émeutes de la faim » dans les pays les plus pauvres. [↑](#footnote-ref-3)
3. Dans l'ancien système, les soldes des comptes d'opérations courantes étaient évalués bruts. Le nouveau système prévoit de les évaluer également nets, c'est-à-dire en déduisant la consommation de capital fixe (estimation de l’usure du capital utilisé pendant la période). Ces soldes nets sont en principe plus significatifs d'un point de vue économique. Cependant, l'évaluation de la consommation de capital fixe est nécessairement approximative, ce qui conduira à privilégier la diffusion des soldes bruts plutôt que celle des soldes nets. [↑](#footnote-ref-4)
4. A ce stade, le nouveau système de comptabilité nationale introduit une bifurcation vers un compte de redistribution du revenu en nature. Ce compte retrace le passage du revenu disponible au revenu disponible ajusté. Au revenu disponible correspond la dépense de consommation, alors qu'au revenu disponible ajusté correspond la consommation finale effective. Les deux comptes d'utilisation du revenu disponible (ajusté ou non) débouchent sur un même agrégat, l'épargne. [↑](#footnote-ref-5)