

Historique de Case IH

- 1831 La première moissonneuse est présentée avec succès à Steele's Tavern, par Cyrus Hall McCormick. Cette invention, et plus tard le râteau automatique de McCormick, permettront à un seul homme de couper près de 16 hectares en une seule journée, travail réalisé jusque là manuellement par 5 hommes. La moissonneuse et les initiatives de développement, de fabrication et de commercialisation de produits de McCormick sont considérées comme étant les principaux moteurs de la création de l'industrie du machinisme agricole dans le monde entier.
- 1834-1860 La société McCormick Harvesting Company est la première dans l'industrie du machinisme agricole à mettre en place un vaste système de garantie, un imposant système de vente soutenu par un réseau de filiales, sur tout le continent, par des campagnes publicitaires, des crédits pour l'achat de matériels et la réalisation gratuite de modifications sur les équipements.
- 1842 Jerome Increase Case (1819-1891) rapporte de Williamstown (Etat de New York) une batteuse rudimentaire et encombrante à Rochester, (Wisconsin). Là, il l'améliore et crée son entreprise.
- 1843 Jerome Case transfère son entreprise à Racine, (Wisconsin) sur les rives du Lac Michigan en raison de l'énergie hydraulique disponible. Il une usine de batteuses élémentaires, tout en apportant des améliorations à chaque nouveau modèle.
- 1847 Afin de suivre le développement à l'Ouest des Etats-Unis, McCormick transfère son usine à Chicago. L'usine de moissonneuses (Reaper Works) devient la plus grande du Midwest, et deviendra le site du siège social de la société International Harvester Company basée en plein cœur de Chicago.
- 1859 La moissonneuse obtient une médaille d'or à l'exposition royale au Crystal Palace, à Londres, ce qui marque les premiers pas en Europe de la société McCormick Harvesting Machine Company -
- 1860-1865 La guerre civile aux Etats-Unis favorise le développement de la mécanisation agricole : le nombre de moissonneuses et de faucheuses dans les exploitations passe de 90 000 à 250 000.
- 1863 Jerome Case fait appel à trois partenaires pour former la société J. I. Case and Company. Les hommes, que l'on surnommait bientôt les « quatre grands », sont Jerome Case, Massena Erskine, Robert Baker et Stephen Bull.

- 1865 Le célèbre logo à l'aigle est adopté, dessiné sur le modèle de l'Old Abe, un magnifique aigle chauve qui fût la mascotte de la compagnie C du 8^e régiment du Wisconsin pendant la guerre civile.
- 1869 La première machine à vapeur de Case est construite et sera suivie de 36 000. Elle est montée sur roues mais toujours tractée par des chevaux et utilisée uniquement pour l'entraînement des courroies. Il faut attendre 15 ans avant que la demande d'une plus grande puissance des matériels agricoles n'engendre le boom de la machine à vapeur.
- 1871 Le grand incendie de Chicago détruit entièrement l'usine d'origine. J.I. Case de Racine (Wisconsin) propose de construire des machines pour McCormick. Ce dernier refuse et décide de créer une nouvelle usine plus grande dans le Sud-Ouest de Chicago appelée McCormick Works.
- 1878 La vente de machines à vapeur double pour atteindre 220 unités. Case expédie sa première batteuse outre-atlantique, laquelle obtient le premier prix à l'exposition de Paris, avant d'être utilisée sur une ferme exploitation agricole française.
- 1880 Le partenariat J. I. Case and Company est dissout et la société J. I. Case Threshing Machine Company est créée.
- 1881 L'énorme succès de la moissonneuse-lieuse de McCormick provoque l'apparition de nombreux concurrents et mène à une véritable guerre des constructeurs de matériel de récolte : une période de concurrence intense, d'expansion industrielle et de baisse des prix. Durant les années 1890, plus de capitaux ont été investis dans la fabrication de cette machine que dans celle de n'importe quelle autre machine dans le monde excepté la machine à vapeur.
- 1884 Jerome Case résout un problème sur les batteuses d'une manière qui prouve la détermination de la société à fabriquer des produits de haute qualité.
- 1884 Constatant qu'un concessionnaire et qu'un mécanicien de l'usine ne parviennent pas à réparer une batteuse Case dans une exploitation agricole du Minnesota, Jerome Case se rend personnellement dans cette exploitation pour réparer la machine qui porte son nom. Devant une foule surprise et impressionnée qu'il ait fait un tel déplacement pour une seule machine, Case tente de réparer la batteuse.
- 1884 Incapable de la réparer et mécontent qu'un tel produit soit sorti de son usine, il l'arrose de kérosène et y met le feu. Le lendemain, l'agriculteur reçoit une nouvelle batteuse Case en parfait état.

- 1886 Case est devenu entre temps le plus grand constructeur de machines à vapeur au monde.
- 1890 Les affaires avec l'Amérique du sud s'accélèrent à un point tel qu'une filiale Case ouvre à Buenos Aires, la première filiale d'une société américaine de ce secteur à s'établir en Argentine. Plus tard, deux autres filiales ouvriront dans cette zone.
- 1894 Le logo à l'aigle adopte un nouveau design qu'il conservera pendant 75 ans : l'Old Abe perché sur un globe.
- 1895 Avec le développement des système d'allumage et de carburation des tracteurs à essence Case commence à produire et à vendre plusieurs tailles de modèles deux cylindres.
- 1899 Un distributeur est agréé à Odessa, en Russie, pour répondre aux besoins des agriculteurs russes.
- 1902 Regroupement - Création de la société International Harvester Company regroupant cinq anciens constructeurs concurrents de matériel de récolte représentant 90 % du marché des moissonneuses-lieuses. Outre la société McCormick Harvesting Machine Company, il s'agit des sociétés Deering Harvester Company, Plano Manufacturing Company, Champion Line of Harvesting Machines et Milwaukee Harvester Company. La direction de la nouvelle société revient aux fils de deux pionniers des matériels de récolte, Cyrus Hall McCormick, Jr. et Charles Deering, ainsi qu'à George Perkins, partenaire de J.P. Morgan qui a organisé et financé le regroupement.
- 1902-1982 Intégration verticale - Afin de baisser les coûts pendant la guerre concurrentielle des constructeurs de matériel de récolte, Deering avait déjà fait l'acquisition de mines de fer et de charbon. Par la suite, la société IHC rachète des usines d'acier et plus tard de bois dans le Wisconsin afin d'assurer l'approvisionnement et la production de composants en acier et en bois. Elle compte à son actif des mines de fer dans le Minnesota, des hauts fourneaux et des aciéries à Chicago, des mines de charbon, des forêts dans le Missouri et le Minnesota ainsi que des scieries dans le Minnesota et l'Arkansas.
- 1903-1910 Développement à l'étranger - Au départ, 20 % de la société IHC étaient en dehors des Etats-Unis. Le développement international se poursuit avec la création d'usines dans le monde entier pour éviter les taxes douanières et élargir les ventes.
- 1903-1998 Hamilton, Ontario – Construction d'équipements de fenaison, de (labourage) labour et de manutention des matériels.

- 1903 Gamme complète - Réalisation d'un des objectifs du regroupement : la société commence à ajouter des gammes de produits complémentaires afin d'offrir une gamme complète.
- 1903 L'usine Osborn Machinery de Auburn--(Etat de New York) lance des équipements de (labourage) labour sur le marché sous diverses marques et agrandit la capacité de production pour les matériels de récolte dans l'Est des Etats-Unis.
- 1905 L'usine Keystone de Sterling (Illinois) propose de nouveaux équipements de fenaison pour les faucheuses et les râteaux existants ; elle lance le premier râteau-faneur et chargeur de foin.
- 1905 Création des usines Minnie Harvester, à St. Paul, dans le Minnesota et Aultmann-Miller à Akron, dans l'Ohio.
- 1903-1923 Marques et réseaux de distribution distincts - Au départ, les cinq sociétés conservent chacune leurs marques et réseaux de distribution distincts. Il était possible, au moins en théorie, pour chacune d'avoir 5 concessionnaires International Harvester différents, soit un pour chacune des gammes de produits quelque peu indépendantes. C16
- 1904 Innovations/Recherche et développement - Les développements internes se concentrent sur d'autres produits à usage agricole notamment des écrémeuses, des moteurs stationnaires, des camions à moteur (naissance de ce qu'est aujourd'hui Navistar), des voitures, des remorques, des épandeurs à fumier, des lieuses et des dispositifs de coupe pour les moissonneuses.
- 1904 Case lance la première batteuse tout acier. Bien que critiquée par certains, elle sera rapidement copiée par de nombreux constructeurs.
- 1904 Case est à cette époque le plus gros constructeur de machines à vapeur à usage agricole et de batteuses.
- 1905
- 1906 Tracteurs - Premier tracteur à essence (moteur de traction) vendu. Il est produit à Akron et Upper Sandusky, (Ohio). Plus tard, les modèles Titan et Mogul seront construits dans l'usine de tracteurs de l'Ouest de Chicago et dans celle de Milwaukee. Grâce au succès remporté lors d'un concours de labour en France, les exportations commencent vers l'Europe.
Ficelle / Consommables - Deering est le premier constructeur à posséder une usine de fabrication de ficelles, ce qui va permettre à la société IHC de se placer durant une longue période au premier rang sur

le marché des consommables (en détenant jusqu'à 65 % du marché). Elle possède notamment des usines d'approvisionnement en matières premières (sisal) à Cuba et Mexico et des usines de ficelles à St. Paul, (Minnesota) et à Hamilton (Oregon) ainsi que l'usine Deering de West Pullman-(Illinois).

- 1906 Norrkoping, Suède - Construction d'équipements de fenaison.
- 1907-1926 Les batteuses fabriquées par l'usine Belle City of Racine (Wisconsin) sont commercialisées par la société IHC. A partir de 1926, la société commence à produire des batteuses dans sa propre usine, puis à partir de 1929, des moissonneuses-batteuses dans l'usine d'East Moline à Hamilton (Oregon), à Croix en France, en Amérique du Sud et en Australie.
- 1909-1923 Lubertzy (Moscou), Russie - Construction de faucheuses, de moteurs et de moissonneuses.
- 1910 Croix, France - Construction de matériels de récolte, puis plus tard d'équipements de fenaison, de tracteurs et de moissonneuses-batteuses SP pour l'Europe.
- 1910-1996 Neuss, Allemagne - Construction de matériels de récolte et plus tard de tracteurs.
- 1911 Trois voitures de course Case participent à la première course de 1000 km d'Indianapolis, occupant la pole position et des places à deux secondes d'intervalle.
- 1913 L'usine de tracteurs Case, à proximité de Racine (longtemps appelée « l'usine Clausen »), est construite pour la fabrication de plusieurs modèles de tracteurs à gaz équipés de moteurs quatre cylindres, y compris de modèles équipés de moteurs transversaux.
- 1914-1918 Première guerre mondiale - La demande d'équipements de tous types augmente, en particulier de modèles de tracteurs permettant d'économiser de la main-d'œuvre dans de nombreux pays. La production à Croix et Neuss est fortement touchée.
- 1918 Le tracteur International 8-16 offre la première prise de force de l'industrie.
- 1919 Incitée par l'entrée de Deere dans le marché des matériels de récolte, la société IHC décide de s'attaquer à ce marché par le biais de contrats de fabrication et, en 1919, rachète deux usines de matériel de labour, P&O à Canton (Ohio) et Chattanooga Plow (Tennessee). Grâce à ces

acquisitions, le nombre de catégories de produits offertes passe de 9 à l'époque de la création de la société IHC 17 ans auparavant à 54.

- 1919 Case rachète l'usine de matériel de labour de Grand Detour, (Illinois), ajoutant ainsi une gamme de charrues et d'équipements de labour à son offre. C'est le premier pas franchi par la société Case pour proposer une gamme complète de matériels agricoles.
- 1923 Guerre des prix des tracteurs - De nombreux petits constructeurs de tracteurs subissent la chute massive des prix durant l'après-guerre. Ford casse les prix de façon spectaculaire pour maintenir le volume et IHC suit, si bien qu'avant fin 1923, les parts de marché américaines sont de 76 % pour Ford, de 9 % pour IHC et de 15 % pour les 73 autres constructeurs de tracteurs !
- 1923 Marques principales - Avant fin 1923, de nombreuses marques et réseaux de distribution sont regroupés en trois marques principales, à savoir McCormick-Deering, International et bientôt Farmall.
- 1923 La 100 000^{ème} batteuse sort de la chaîne d'assemblage.
- 1923 La production de grosses moissonneuses-batteuses commence, rendant rapidement les batteuses obsolètes dans la région des Grandes Plaines. Néanmoins, Case continue la construction de batteuses pendant encore 30 ans pour satisfaire les agriculteurs qui les préfèrent aux nouvelles moissonneuses-batteuses. En 1923, le Fordson de Ford représente 76 % du marché. Avec le modèle Farmall innovant, cette part commence à diminuer et avant fin 1928, Ford arrête la production de tracteurs en Amérique. En 1929, J.I. Case produit le premier concurrent du modèle Farmall : le modèle CC, un tracteur tricycle multifonction.
- 1924 Farmall - Première production d'un modèle de tracteur qui va révolutionner l'industrie. Il s'agit d'un modèle léger avec un rapport puissance-poids élevé, un avant étroit avec un volant unique et une direction précise pour les travaux de culture. Le facteur essentiel du succès était un système combiné réunissant les fonctions du tracteur et des équipements appropriés pour les travaux de labour, de culture et de récolte.
- 1924 La production d'automobiles et de machines à vapeur est interrompue.
- 1926 L'usine Farmall commence la production à Rock Island (Illinois), de modèles Farmall exclusivement. La production des tracteurs des marques Farmall et International se poursuit jusqu'au rachat de la société IHC par Tenneco en 1985. Avant fin 1930, le 100 000^{ème} tracteur

Farmall est produit et en 1974, le 5 millionième tracteur IHC (un tracteur International Farmall 1066).

- 1928 La société change de nom et devient J. I. Case Company.
- 1928 Case rachète la gamme d'équipements de labour, de fenaison et de récolte Emerson-Brantingham, construite à Rockford, dans l'Illinois.
- 1929 Les premiers tracteurs à chenilles sont produits. Ce qui donnera naissance à plusieurs générations de tracteurs à chenilles à usage agricole et à la division Engins de travaux publics de la société International Harvester.
- 1935 Le premier tracteur diesel sur roues est testé à Nebraska : il s'agit du modèle International WD-40.
- 1937 Case rachète l'usine de matériel de labour de Rock Island (Illinois) ainsi qu'une usine à Burlington—(Iowa) pour la construction de petites moissonneuses-batteuses.
- 1937 Les modèles Farmall deviennent tous rouges remplaçant ainsi les anciens modèles gris avec les roues de couleur rouge. « La raison officielle étant que le rouge est considéré comme un facteur de sécurité compte tenu du nombre important de tracteurs Farmall circulant sur les routes publiques. »
- 1939 Le rouge flambeau devient la couleur d'identification des équipements Case au moment du lancement d'une nouvelle série de tracteurs, notamment la série D.
- 1939 Lancement officiel de la seconde génération de tracteurs Farmall, avec l'apparition des « séries à lettres ». Les séries A et B correspondent aux petits modèles, la série H aux moyens modèles et la série M aux grands modèles. La conception moderne de ces tracteurs reflète les efforts du designer de renommée internationale, Raymond Loewy, qui fût engagé pour donner aux nouveaux tracteurs Farmall (et aux chenilles) une apparence familière moderne et distinctive. « Ces deux gammes de produits portent le même insigne sur la grille du radiateur, comprenant les trois bandes en argent et la plaque tridimensionnelle portant le nom de Farmall ou International. » (Il s'agit là de marques de produits, la marque principale étant McCormick-Deering et le nom de la société : International Harvester). Loewy conçoit par la suite le « prototype » des établissements de concessionnaires avec un pylône vertical qui va uniformiser l'apparence des 800 concessions et magasins de la société aux Etats-Unis.

- 1940 Les séries de tracteurs S et V sont lancées. Les commandes d'attelage et hydrauliques Eagle sont ajoutées plus tard.
- 1941 Pendant la guerre, la société Case est impliquée dans la fabrication de matériels militaires. Elle fournit les premiers des centaines de milliers d'obus de 155 mm qui seront utilisés par les forces américaines et alliées dans le monde entier. Durant toute la guerre, elle produit des bombes de 200 kg, des affûts de canon anti-aériens de 40 mm, des ailes de bombardiers B-26 ainsi que des radiateurs secondaires pour les moteurs d'avions Rolls-Royce.
- 1941 1947 Case rachète une petite usine à Stockton, en Californie, pour la construction de machines destinées à la Côte Ouest ; une grande usine à Bettendorf (Iowa), pour la construction de grosses moissonneuses-batteuses, de matériel de récolte de maïs et de presses ; ainsi qu'une usine à Anniston, dans l'Alabama, pour la production de matériel destinés au Sud-Est des Etats-Unis.
- 1942 Lancement de la première moissonneuse-batteuse automotrice de IHC : le modèle 123-SP.
- 1942 Lancement du premier ramasseur de coton à broches. Un des ces modèles, surnommé le « Big Red », est exposé au Smithsonian museum à Washington, DC à côté d'une batteuse J.I. Case et de l'« Old Abe », le modèle ayant inspiré l'ancien logo de Case.
- 1945 Le « Système Farmall de machines agricoles » est lancé, incluant une liste complète d'équipements à attache rapide pour les modèles H ou M. Ce lancement s'accompagne d'un programme complet de formation à la vente et aux services pour les concessionnaires.
- 1945 Lancement de la presse à balles à alimentation et liage automatiques 50T.
- 1947 La partie distinctive IH est lancée, et le logo IHC rond utilisé depuis 1902 est remplacé. Loewey conçoit le logo représentant la vue de face d'un agriculteur conduisant un tracteur Farmall. Ce logo est utilisé seul jusqu'au regroupement avec le logo Case en 1985 où il sera intégré comme aujourd'hui au logo Case IH actuel.
- 1947 La fabrication de produits Farmall commence à Doncaster, au Royaume-Uni. Cette usine fabriquera plus tard des presses à petites balles rectangulaires destinées au monde entier.
- 1947 Surnommée la « plus grande usine de tracteurs du monde », l'usine de Louisville commence la production des petits modèles Farmall A et B et des nouveaux mini-Farmall. La capacité de production est de 2 200

tracteurs par semaine. Cette usine produira plus tard la gamme de mini-tracteurs pour pelouses et jardins.

- 1947 La production de matériel de labour et de plantation destiné à la Côte Ouest des Etats-Unis commence à l'usine de Stockton.
- 1948 L'usine de Memphis commence la production de ramasseurs de coton. Cette usine produit également des équipements de fenaison, notamment des presses à balles rectangulaires et rondes ainsi que des conditionneuses et des herses à disques offset.
- 1951 Production du millionième tracteur Farmall à l'usine Farmall.
- 1953 L'usine d'Anniston, dans l'Alabama est vendue.
- 1953 Case commercialise le tracteur diesel 500 proclamé le meilleur modèle diesel sur le marché.
- 1953 Restée longtemps dans l'ombre des moissonneuses-batteuses, la production de batteuses arrive à sa fin.
- 1954 Les nouvelles séries de tracteurs Farmall « à numéros » sont lancées avec la première transmission Powershift à 2 positions (appelée aussi amplificateur de couple) et la première prise de force indépendante. L'attelage rapide à deux points était lancé l'année précédente. Cette désignation par numéros va du Farmall 100 qui remplace le Super A jusqu'au Farmall 400 qui remplace le Super MTA.
- 1955 Lancement de la première moissonneuse-batteuse SP avec nivelage à 4 voies : le modèle 141 HS.
- 1955 Les tracteurs de la série 400 sont lancés en modèles essence, diesel et GPL.
- 1956 Case lance les tracteurs de la série 300 conçus pour les petites exploitations.
- 1956 Une nouvelle série de tracteurs équipés de la commande Case-O-Matic est présentée aux concessionnaires.
- 1957 Case franchit un pas important dans l'extension de son activité d'engins de travaux publics en faisant l'acquisition d'American Tractor Corporation de Churubusco, (Indiana), un constructeur de tracteurs à chenilles et de machines de terrassement. Case lance le modèle 320, la première chargeuse-pelleteuse fournie sous garantie par un seul et même constructeur. La société devient alors leader mondial dans l'industrie des chargeuses-pelleteuses.

- 1957 Jusque-là spécialisée dans la fabrication de moissonneuses-batteuses, l'usine de Burlington se convertit dans la fabrication de tracteurs utilitaires à roues et à chenilles, ce qui renforce encore davantage la division industrielle.
- 1957 John Steiger et ses fils Douglas et Maurice construisent le premier tracteur Steiger dans leur grange à Red Lake Falls, (Minnesota). La famille avait besoin d'un tracteur plus puissant que ceux qui étaient disponibles à l'époque sur le marché. Le tracteur qui pèse dans les 7 tonnes sera utilisé sur l'exploitation des Steiger pendant 10 ans.
- 1958 Les activités à l'étranger s'étendent. J. I. Case (Australia) Pty, Ltd. est la première filiale, suivie de près par J. I. Case do Brazil et J. I. Case Company Ltd. en Angleterre.
- 1958 Les premiers tracteurs 6 cylindres IHC sont produits (modèles 460 et 560) sous la bannière « New World of Power ». Avec l'apparition de problèmes au moment du lancement de ces tracteurs et la concentration exclusive de Deere dans la fabrication de matériel agricole, la société IHC perd sa position de leader dans la vente d'équipements agricoles. Parmi les divisions IH, on compte également la division « Camions et engins de travaux publics » ainsi que la division Solar (turbines à gaz).
- 1959 L'importation en Amérique du Nord des tracteurs McCormick International conçus et fabriqués en Angleterre commence.
- 1959 Les modèles de moissonneuses-batteuses automotrices 800 et 1000 sont lancés sur le marché. .
- 1960 Lancement de la gamme de mini-tracteurs : IH est le premier fabricant de gammes complètes de matériel agricole à construire et commercialiser son propre tracteur de jardin. Le 500 000^{ème} mini-tracteur est produit avant la fin de 1974.
- 1961 Le plus grand tracteur, à quatre roues motrices, modèle 4300, de 300 ch est lancé sur le marché. En 1961, l'activité de production de tracteurs de l'usine de Rock Island fusionne avec l'usine Clausen de Racine.
- 1962 La nouvelle direction, présidée par Merritt D. Hill, apporte un renouveau au niveau de la conception, de la production, des ventes et du personnel chez Case.
- 1962 Le modèle de moissonneuse-batteuse automotrice 600 permet d'atteindre des niveaux de productivité exceptionnels, rivalisant avec ceux de machines beaucoup plus grosses.

- 1962 Le « roi des tracteurs six charrues », le modèle 930 grand confort, fait également son apparition sur le marché.
- 1963 Un modèle entièrement nouveau d'une puissance plus élevée et d'une fiabilité éprouvée à long terme est lancé. Les modèles Farmall et International 706 et 806 sont suivis deux ans plus tard par le 1206, le premier tracteur de culture en lignes de plus de 100 ch.
- 1963 La famille Steiger décide de se lancer professionnellement dans la construction de tracteurs dans sa grange dans le Minnesota, avec Douglas comme ingénieur-chef et Maurice comme responsable de la production. Cinq unités sont conçues et fabriquées dans la grange familiale puis vendues sur le marché. Ces cinq tracteurs ont des châssis de différentes tailles, conformément à la théorie de conception des Steiger selon laquelle tout châssis doit avoir une taille qui correspond à la puissance de son moteur.
- 1963 Au total, 125 tracteurs sont construits sur l'exploitation des Steiger et vendus aux Etats-Unis et au Canada.
- 1964 Case conserve sa place de leader dans le domaine des chargeuses-pelleteuses avec le lancement du modèle 530 « Construction King », équipé de nouvelles fonctions.
- 1964 Case se lance sur le marché des petits tracteurs de jardin de 10 à 12 ch en faisant l'acquisition de l'usine Colt Manufacturing Company de Winneconne, dans le Wisconsin, qui devient une filiale intégrante de Case.
- 1964 Le grand modèle 1200 diesel suralimenté 4,5 litres à quatre roues motrices est lancé pour les travaux sur des exploitations de grande taille.
- 1965 Case est dorénavant représenté à travers le monde par 125 distributeurs ; par des filiales en Angleterre, en France, en Afrique du Sud, au Brésil et en Australie ; ainsi que par 15 licenciés dans d'autres pays. 20 % de la production américaine est désormais expédiée à l'étranger.
- 1965 L'usine de Rock Island, qui fonctionne comme une division de l'usine Clausen depuis 1961, retrouve son statut d'usine à part entière.
- 1966 La société Kern County Land Company à San Francisco, en Californie, acquiert le contrôle des parts de Case, ce qui résulte en un plan de refinancement qui établit une base solide pour les opérations futures.

- 1966 Une usine de fabrication de 60 000 m² est rachetée à Terre Haute, dans l'Indiana, et la construction d'une usine de transmissions de 38 600 m² à Racine commence. La fonderie et l'usine de Clausen sont agrandies de plus de 30 000 m².
- 1967 Les premières moissonneuses-batteuses à commande hydrostatique sont lancées (modèles 403 et 503). Les commandes hydrostatiques sont plus tard installées sur les tracteurs pour pelouses et jardins en 1966, sur les tracteurs et les ramasseurs de coton en 1967 et sur les andaineuses SP en 1968.
- 1967 La société Kern County Land Company est rachetée par Tenneco Inc. de Houston (Texas), le plus grand distributeur de gaz naturel au monde, qui possède également des intérêts dans l'industrie des produits chimiques, dans le conditionnement et les investissements associés.
- 1967 Case atteint des résultats de ventes équilibrés entre les matériels agricoles et les engins de travaux publics.
- 1968 Restructuration de Case avec mise en place de divisions distinctes « matériel agricole », « Engins de travaux publics » et « *Composants* ».
- 1968 Tenneco rachète deux nouvelles usines : Drott Manufacturing à Wausau, dans le Wisconsin, et Davis Manufacturing à Wichita, dans le Kansas, et les affecte toutes les deux à Case. Drott construit des pelles hydrauliques, des grues et des porte-outils enjambeurs. Davis construit des trancheuses à chenilles ou à pneus pour le creusement de tranchées, des engins de forage, des équipements conçus pour l'installation de conduites et de câbles ainsi que des remorques à bascule.
- 1969 Lancement des très célèbres moissonneuses-batteuses de la série 15.
- 1969 Lancement du premier pulvérisateur SP de la société IH (modèle 660).
- 1969 L'usine de transmissions de Racine commence la production.
- 1969 La demande de tracteurs Steiger augmente tellement que les frères Douglas et Maurice Steiger, après avoir conclu un accord avec des hommes d'affaires privés du Dakota du Nord et du Minnesota, décident de transférer la production à Fargo, dans le Dakota du Nord. L'exploitation agricole des Steiger dans le Minnesota est toujours utilisée comme centre d'essai expérimental.
- 1969 Après le transfert dans le Dakota du Nord, les modèles Steiger Wildcat, Super Wildcat, Cougar, Bearcat et Turbo Tiger sont lancés.

- 1969 Tenneco acquiert des actions Case supplémentaires et porte ainsi sa participation à 91 %.
- 1969 Les ventes nettes augmentent de 20 % pour atteindre 430,8 millions de dollars.
- 1969 Le logo de l'aigle Old Abe est remplacé par un nouveau logo plus contemporain reflétant l'importante croissance mondiale de la société dans le domaine du matériel agricole et des engins de travaux publics.
- 1969 Case lance la gamme de tracteurs Agri-King équipés de cabines entièrement fermées, notamment le modèle 1470 à quatre roues motrices. Il s'agit du plus gros modèle de tracteur agricole jamais fabriqué par Case.
- 1970 Le chargeur compact Uni-Loader est racheté à une firme dans l'Iowa.
- 1970 Les actionnaires approuvent le regroupement, faisant de Case une filiale détenue à 100 % par Tenneco.
- 1970 Tenneco acquiert la majorité des parts de la société Losenhausen Maschinenbau AG, à Düsseldorf, en Allemagne de l'Ouest, spécialisée dans la fabrication de compacteurs vibrants à rouleaux et à plaques (Vibromax), et l'affecte à Case.
- 1970 Une gamme de moteurs diesel quatre et six cylindres en ligne à chambre de combustion ouverte équipée d'une prise de force de 67 à 180 ch est conçue pour les engins de travaux publics, les équipements forestiers et le matériel agricole. En même temps, Case propose des moteurs et des composants hydrauliques pour les fournisseurs d'équipements d'origine.
- 1971 L'usine de Rockford, dans l'Illinois, est fermée et la production est transférée vers d'autres sites.
- 1970 Un réseau national de 66 concessionnaires Steiger est créé. La croissance se poursuit et la production est transférée vers une seconde usine à Fargo.
- 1970 Le centre d'essai de Case s'installe désormais dans cette seconde usine.
- 1970 Pendant cette décennie, Steiger commence à produire des tracteurs pour d'autres sociétés, notamment Allis-Chalmers, Ford, CCIL's Canadian Co-op Implement Limited et International Harvester.

- 1971 Case ouvre une usine de construction d'engins de travaux publics à Sao Paulo, au Brésil.
- 1971 Lancement de la série 66 International Farmall, dans le cadre de la première gamme « mondiale » de tracteurs. Durant cette année, les tracteurs et composants IHC sont fabriqués dans huit pays : les Etats-Unis, le Royaume-Uni, l'Allemagne, la France, le Japon, l'Inde, l'Australie et le Mexique pour être vendus ensuite dans 125 pays. Les petits modèles de tracteurs de la série 74, quelque soit leur pays de fabrication, sont équipés de moteurs à essence construits à l'usine de Louisville ou de moteurs diesel provenant de l'usine de Neuss. Les tracteurs complets destinés aux autres marchés que l'Amérique du Nord sont construits par l'usine de Doncaster tout comme les unités sur patins dont le montage final est réalisé dans d'autres usines, notamment à l'usine de Louisville pour l'Amérique du Nord.
- 1971 Lancement de la nouvelle gamme de planteuses à air Cyclo sans rails qui restera en première position pendant plusieurs années.
- 1972 Participation financière dans la Steiger Tractor Company à Fargo, dans le Dakota du Nord, suivie une année plus tard du lancement du premier modèle articulé à 4 roues motrices 4366. Des améliorations donneront naissance plus tard au modèle 4786 de 300 ch.
- 1972 Case connaît l'une des années les plus fructueuses de son histoire avec un chiffre d'affaires de 610 millions de dollars.
- 1972 Tenneco acquiert le contrôle du premier constructeur de chargeurs sur roues en Espagne, CALSA, et l'affecte à la division International de Case.
- 1972 La société de tracteurs David Brown en Angleterre est rachetée par Tenneco et devient une division de Case. Le modèle de tracteur 2470 « Traction King » à quatre roues motrices est lancé, avec six outils de labour.
- 1973 Au-delà de cette année, plus aucun nouveau tracteur IH ne portera la marque de produit Farmall. Au fil des ans, la marque principale International est devenue dominante sur tous les tracteurs et Farmall est devenue une simple marque de produit.
- 1973 Les agrandissements se poursuivent dans les usines de Burlington et de Wausau, et des projets d'agrandissement sont annoncés pour Wichita, Wausau ainsi que pour les usines de tracteurs et de transmissions de Racine.

- 1974 Le CA total de Case dépasse la barre d'un milliard de dollars, avec des ventes de 1,09 milliard de dollars et un montant de recettes de 102,7 millions de dollars.
- 1974 Les produits de la division matériel agricole, y compris les produits David Brown, changent de couleur : ils passent du rouge flambeau et du sable du désert utilisés depuis 1954 au rouge et blanc.
- 1975 La société Steiger Tractor Incorporated crée une nouvelle usine de production. Construite en moins d'un an, cette usine est capable de produire un tracteur Steiger toutes les 18 minutes. Durant les années 1970, plus de 1 100 personnes travailleront dans la nouvelle usine Steiger.
- 1975 L'usine de 42 000 m² de Fargo devient l'usine de construction des tracteurs Steiger.
- 1976 Une filiale Steiger australienne avec 50 concessionnaires de vente est créée.
- 1976 Les tracteurs de la série III sont lancés.
- 1976 Case bat de nouveaux records de ventes (1,35 milliard de dollars) et de recettes (104,4 millions de dollars).
- 1976 « Case : le spécialiste des tracteurs » devient la devise de la campagne publicitaire de la division matériel agricole.
- 1976 Lancement des tracteurs de culture en lignes de la série Pro-Ag 86 équipés d'un poste de commande intégral (la nouvelle conception était tellement avancée que l'on décide de ne pas parler d'une nouvelle cabine). Le nom Pro-Ag est utilisé pour faire référence à la position de leader de la société IH dans l'utilisation d'ordinateurs avec les concessionnaires pour la gestion des pièces détachées et des ventes, ainsi qu'avec les agriculteurs équipés du programme de gestion agricole assistée par ordinateur commercialisé sous la marque Pro-Ag.
- 1977 Lancement de la gamme de moissonneuses-batteuses Axial-Flow immédiatement après la première moissonneuse-batteuse rotative TR de New Holland. Tous les modèles sont fabriqués à East Moline malgré l'achat d'une usine en 1980 pour la production des moissonneuses-batteuses Axial-Flow en France. Seule une production limitée sera réalisée sur ce site.
- 1977 Par l'intermédiaire de Tenneco, Case acquiert 40 % de la société d'engins de travaux publics basée en France, Poclain, S.A., le plus grand constructeur de pelles hydrauliques au monde et un important

producteur de grues mobiles. Les filiales de vente Poclain en Angleterre, Allemagne de l'Ouest, Espagne et Belgique, ainsi qu'une usine de fabrication au Brésil sont entièrement rachetées.

- 1977 Case do Brazil ouvre une nouvelle usine de 46 000 m² à Sorocaba pour produire des chargeuses-pelleteuses, de gros tracteurs agricoles ainsi que d'autres engins de travaux publics.
- 1978 Case devient le constructeur d'engins de travaux publics et de matériel agricole basé aux Etats-Unis qui connaît la croissance la plus rapide en terme de ventes à l'étranger.
- 1979 Les ventes de tracteurs en Amérique du Nord augmentent considérablement, notamment avec les tracteurs à 2 roues motrices de la série 90 ainsi que les nouveaux modèles à 4 roues motrices de la même série, équipés d'une direction sélective électronique unique, qui font sensation sur le marché.
- 1980 Le tout nouveau tracteur de culture en lignes articulé 2+2 est lancé. La moitié arrière du tracteur est essentiellement la même que celle de la série 86, c'est-à-dire que le siège conducteur est placé sur cette partie.
- 1979 L'usine Steiger Tractor Incorporated produit son 10 000^{ème} tracteur.
- 1981 Case et Cummins Engine Co. annoncent leur joint-venture principale, baptisée Consolidated Diesel Company, pour la production de moteurs diesel économiques de 50 à 250 ch dans une usine située à proximité de Rocky Mount, en Caroline du Nord.
- 1982 Lancement des tracteurs de culture en lignes des séries 30 et 50 utilisant le concept innovant de flux d'air inversé. La nouvelle transmission utilisée sur la série 50 constitue principalement le cœur du tracteur Magnum d'aujourd'hui.
- 1982 Lancement des tracteurs compacts de la série 200 produits par Mitsubishi conformément aux modèles et à la conception IH. Les tracteurs compacts sont fournis par le Japon jusqu'à la décision de lancer la commercialisation des petits tracteurs en 1993.
- 1982 Le tracteur Panther 2000 est lancé. C'est le premier modèle à être équipé d'une transmission Powershift intégrale à 12 vitesses, de commandes électroniques, d'une cabine Deluxe confortable et du système hydraulique avec compensation de la pression et du débit (PFC).
- 1983 Le modèle IV de la série Tiger « KP » est lancé avec une puissance de 525 ch et une transmission Powershift Allison à 6 x 4 rapports.

- 1983 Une nouvelle gamme de tracteurs multifonction de la série 94 et de tracteurs à deux roues motrices haute puissance est lancée. Ces nouveaux produits sont présentés dans de nouvelles couleurs : rouge, noir et blanc.
- 1983 Le modèle Super E intègre le nouveau moteur diesel quatre cylindres diesel produit à l'usine récemment ouverte de Rocky Mount, en Caroline du Nord.
- 1983 Les tracteurs David Brown sont rebaptisés Case et sont intégrés dans la gamme de matériel agricoles.
- 1983 La division Outdoor Power Equipment (OPE) à Winneconne, dans le Wisconsin, est rachetée par la société récemment absorbée Ingersoll Equipment Co., Inc. Les équipements pour l'entretien des pelouses et des jardins continuent à être commercialisés par Case.
- 1984 Dans le cadre de son objectif global de réduction des les coûts de fonctionnement et d'augmentation de la productivité, Case restructure son organisation interne, en éliminant des branches et en se basant sur les meilleures ressources humaines et matérielles.
- 1984 Case lance une nouvelle gamme de tracteurs à quatre roues motrices de la série 94, incluant le tracteur le plus puissant jamais produit par la société. Le nouveau modèle haut de gamme 4994 est équipé d'un groupe motopropulseur V-8 suralimenté développant une puissance brute de 400 ch.
- 1985 En vue d'élargir sa position sur le marché, Case acquiert certaines parts de l'activité matériel agricole d'International Harvester par l'intermédiaire de sa société mère, Tenneco Inc.,. Case devient alors le deuxième constructeur de matériel agricoles au monde.
- 1985 Annoncée en novembre 1984, l'acquisition est approuvée par le Ministère de la justice américain début 1985.
- 1985 En fusionnant certaines activités d'International Harvester avec ses propres activités, Case devient un producteur de gammes complètes de matériel agricoles. Ce regroupement permet d'augmenter la part de marché, d'élargir la gamme de produits et d'étendre considérablement le réseau de concessionnaires en Amérique du Nord.
- 1985 Case conserve sa raison sociale et regroupe les logos Case et IH pour identifier le groupe et la division matériel agricole. Ce regroupement diminue de manière importante la capacité de production des tracteurs, permettant de réduire les excédents de stock, qui se sont accumulés

durant les nombreuses années successives de récession des marchés agricoles.

- 1985 Les nouveaux produits agricoles Case IH sont conçus pour retenir le meilleur des deux traditions, ainsi que les couleurs: le rouge caractéristique d'International Harvester avec la traditionnelle bande noire de Case, et une nouvelle touche argentée.
- 1985 Avec la fusion, deux anciennes usines d'International Harvester viennent s'ajouter à celles de la famille Case en Amérique du Nord et cinq usines de production en Europe. Case rachète également des filiales International Harvester en France, en Allemagne et au Danemark. En Amérique du Nord, six nouveaux centres d'approvisionnement en pièces détachées sont ajoutés, dont quatre anciens centres International Harvester.
- 1985 Tenneco acquiert la majorité des parts de la division Matériel agricoles de International Harvester. Cela inclut les usines d'East Moline, dans l'Illinois (moissonneuses-batteuses, ramasseurs de coton, planteuses), de Hamilton, dans l'Oregon (matériel de labour et semoirs), de Croix, en France (cabines), de Neuss, en Allemagne (tracteurs) et de Doncaster, au Royaume-Uni (tracteurs) ainsi que des centres de distribution de pièces détachées dans le monde entier. La majorité des machines-outils modernes de l'usine Farmall sont transférées vers les usines de transmission et d'assemblage de J.I. Case Racine. D'autres entités seront vendues au fur et à mesure par IH, notamment les mini-tracteurs à MTD, la division Engins de travaux publics à Dresser Industries et la division Solar (Turbines à gaz) à Caterpillar. La partie restante d'International Harvester est l'ancienne division de camions nommée aujourd'hui Navistar qui vend des camions à usage commercial sous la marque International.
- 1986 Case IH poursuit la consolidation des activités agricoles d'International Harvester avec l'acquisition de la filiale International Harvester Australia Ltd. (IHAL), et notamment de la société International Harvester Credit Corp. L'organisation de distribution australienne, regroupée en une seule structure Case IH, constitue le plus grand réseau de matériel agricoles et d'engins de travaux publics en Australie.
- 1986 Tenneco acquiert la société Steiger Tractor Inc., de Fargo, dans le Dakota du Nord, spécialisée dans la construction de tracteurs à quatre roues motrices, et l'intègre dans Case IH. Case IH devient alors l'un des deux principaux producteurs nord-américains de tracteurs à quatre roues motrices de plus de 200 ch.
- 1986 Tenneco convient avec les actionnaires majoritaires de la restructuration de Poclain S.A., le constructeur de pelles hydrauliques français. A la

suite de cette restructuration, Tenneco augmente considérablement sa participation dans Poclain et regroupe finalement les activités françaises de Case IH avec Poclain.

- 1986 Le modèle révolutionnaire Puma 1000 est lancé : c'est le premier tracteur Steiger conçu avec une direction articulée et un essieu avant dirigeable. Les innovations au niveau de la direction facilitent les manœuvres des gros tracteurs dans les cultures en lignes. Une transmission Powershift à 12 vitesses est également lancée sur tous les tracteurs Steiger.
- 1986 La société Steiger Tractor Incorporated se soumet à la protection de l'article 11 contre les faillites en raison des fortes difficultés de l'agriculture mondiale. Constatant que l'usine Steiger fonctionne à 25 % de ses capacités, Tenneco Inc., la société mère de Case, rachète Steiger.
- 1987 La direction de Case lance une campagne agressive visant à liquider tous les tracteurs de la série 94 pour laisser la place aux premiers tracteurs Magnum. On assiste alors à une véritable « braderie » : les clients peuvent acheter deux tracteurs de la série 94 pour le prix d'un.
- 1987 Signature d'une joint-venture entre Case et Hesston Corporation. Hesston Corporation s'engage à construire des faneuses et des ensileuses dans ses usines de Hesston (Kansas) sous le nom de Case. Case et Hesston s'engagent tous deux à vendre des équipements construits par la joint-venture qui seront commercialisés séparément par chaque partenaire sous leur propre marque.
- 1988 Le magazine Fortune classe les moissonneuses-batteuses et les planteuses Case IH ainsi que les chargeuses-pelleteuses Case parmi les meilleurs produits construits aux Etats-Unis.
- 1988 La seconde série de tracteurs Magnum est lancée : il s'agit de la série 7200.
- 1988 Les premiers tracteurs rouges Case IH de la série 9100 sont produits. Case continue à produire des tracteurs Steiger verts jusqu'en 1989.
- 1990 Les tracteurs Case IH Steiger de la série 9200 caractérisés par une plus grande puissance et d'autres améliorations en termes de performance et de fiabilité sont lancés.
- 1994 Tenneco annonce qu'il met 35 % (une part qui sera plus tard augmentée à 56 %) de Case sur le marché et autorise Case à devenir une société anonyme. Le 24 juin 1994, Case est inscrite à la Bourse de New York

pour la première fois après presque 30 ans d'activité sous le symbole « CSE ».

- 1994 Case dévoile sa nouvelle identité, un nouveau logo de groupe et les marques Ag et TP sont lancés.
- 1995 Case rachète Concord Inc., à Fargo, dans le Dakota du Nord, le premier producteur américain de semoirs à air. Les produits Concord présentent des techniques d'ensemencement d'avant-garde protégeant les sols tout en permettant de réduire les travaux de préparation des sols et de labour. Les produits Concord utilisent aussi la technologie électronique de la gestion agricole adaptée au site.
- 1995 Case conclut une joint-venture avec l'un des plus grands constructeurs d'engins de travaux publics en Chine : Liugong Construction Equipment. La société (Liuzhou Case Liugong Construction Equipment Co. Ltd.) s'engage à assembler, fabriquer, vendre et distribuer les chargeuses-pelleteuses Case 580L. Cette joint-venture permet à Case de faire son entrée sur le grand marché chinois.
- 1995 Case entre dans l'ère spatiale avec son nouveau système d'agriculture de précision AFS (Advanced Farming Systems) et , pour commencer, des moniteurs de rendement très modernes utilisant la technologie des satellites pour permettre aux agriculteurs d'augmenter leur productivité.
- 1995 Case vend la division Viscosity Oil à la société Pennzoil Products.
- 1995 Les performances financières de Case restent élevées avec un résultat net de 346 millions de dollars, soit plus du double par rapport aux 165 millions enregistrés en 1994. Tenneco réduit sa participation dans Case. Le capital de Case est désormais entre les mains du public à 79 %.
- 1996 Case acquiert Austoft Holdings Limited, le plus grand constructeur mondial de matériel de récolte de canne à sucre basé à Bundaberg, en Australie. Avec un chiffre d'affaire annuel de 74 millions de dollars, Austoft va renforcer l'activité de Case en Australie ainsi que sa présence sur les marchés agricoles clés en pleine émergence.
- 1996 Case prend le contrôle de la société Steyr Landmaschinentechnik GmbH, un constructeur de tracteurs basé à St. Valentin, en Autriche, dont le CA annuel s'élève à 176 millions de dollars. La nouvelle gamme de tracteurs est conçue pour les régions agricoles montagneuses, complétant ainsi la gamme existante de produits Case en Europe.

- 1996 Case rachète Fermecc Holdings Ltd., un constructeur de chargeuses-pelleteuses, mini-pelles, chargeurs compacts et tracteurs industriels dont le CA s'élève à 154 millions de dollars.
- 1996 Afin de développer davantage son activité en Asie centrale, Case crée une joint-venture en Ouzbékistan pour la fabrication de ramasseurs de coton à deux rangs. Cette joint-venture affirme la présence des ramasseurs de coton Case en Ouzbékistan, un important pays producteur et exportateur de coton. Case détient une part majoritaire dans la joint-venture UzCaseMash, basée dans la capitale Tashkent.
- 1996 Le tracteur Quadtrac Case IH Steiger est lancé. Ce véhicule de 360 ch est équipé de quatre chenilles fonctionnant indépendamment pour garantir un meilleur contact au sol. La nouvelle conception réduit le compactage du sol ainsi que les glissements et offre une meilleure traction.
- 1997 Le 40 000^{ème} tracteur Steiger est produit.
- 1997 Un modèle Quadtrac Case IH Steiger de 400 ch est lancé : il s'agit d'un des tracteurs les plus performants jamais produits pour les travaux de nivellement des terrains au racle.
- 1997 Case acquiert Bor-Mor Inc., une société de foreuses directionnelles basée à Hugo, dans le Minnesota, dont le chiffre d'affaires en 1996 s'élève à environ 8,5 millions de dollars. Avec cette acquisition, la technologie des « sans tranchées » vient s'ajouter à la gamme d'engins de travaux publics de Case.
- 1997 Case lance une nouvelle gamme de tracteurs de puissance moyenne, la série MX. Case transfère la production des tracteurs MX de l'usine Neuss, en Allemagne, dans ses usines de Racine, dans le Wisconsin, et de Doncaster, en Angleterre. La fermeture de l'usine Neuss est une étape importante du programme de restructuration à long terme de Case.
- 1997 Case acquiert Agri-Logic, une importante société de logiciels agricoles. Agri-Logic est un grand fournisseur de logiciels de gestion de rendement dont la réputation en matière de support produit n'est pas à faire. Cet accord renforce la gamme de systèmes d'agriculture de précision de Case et maintient Case au premier rang de la technologie agricole.
- 1997 Case acquiert Gem Sprayers Limited, une société à capitaux privés spécialisée dans la construction de pulvérisateurs automoteurs et traînés/portés. Gem est le plus grand fournisseur de pulvérisateurs au Royaume-Uni avec un chiffre d'affaires de 12 millions de dollars.

- 1997 Case Credit et Cummins Engine Co. Inc. annoncent la signature un accord selon lequel Case s'engage à accorder des financements à tous les détaillants, concessionnaires et constructeurs d'équipements industriels en Amérique du Nord équipés de moteurs Cummins.
- 1997 Case crée une division matériel agricoles en Amérique latine et annonce un plan d'investissement de 100 millions de dollars sur trois ans pour la production à grande échelle de matériel agricoles au Brésil destinés au marché latino-américain.
- 1997 Case annonce qu' il envisage d'acquérir une société allemande, Fortschritt, ainsi que des participations dans deux autres sociétés. Cette acquisition apportera à Case une large gamme de moissonneuses-batteuses traditionnelles et rotatives en Europe et élargira considérablement sa gamme de matériel de récolte dans cette zone. Case annonce le lancement de chargeurs compacts 85XT et 90XT très modernes, venant s'ajouter à sa nouvelle gamme de chargeurs compacts à grande force de relevage lancée plus tôt dans le courant de l'année.
- 1999 CNH est né en novembre 1999 de la fusion entre Case Corporation et New Holland N.V. et est devenu le leader reconnu dans les secteurs du matériel agricole et des engins de travaux publics. Ses activités mondiales sont organisées régionalement en réseaux de distribution et en structures commerciales distincts pour chacune des marques.
- 2000 La toute nouvelle génération de tracteurs Steiger, la série STX, est lancée dans 13 versions de quatre modèles.